|  |
| --- |
| Одобрено  на заседании Рабочей группы  по оценке коррупционных рисков  при осуществлении закупок товаров, работ,  услуг в Территориальном органе Федеральной службы государственной статистики  по Республике Марий Эл  (протокол от 31.07.2023 № 1) |

**РЕЕСТР КОРРУПЦИОННЫХ РИСКОВ, ВОЗНИКАЮЩИХ ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ЗАКУПОК ТОВАРОВ, РАБОТ, УСЛУГ   
В МАРИСТАТЕ**

| № п/п | Этапы осуществления закупок | Краткое наименование коррупционного риска | Описание возможной коррупционной схемы | Наименование должностей гражданских служащих (работников), которые могут участвовать в реализации коррупционной схемы | Меры по минимизации коррупционных рисков |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. | Составление технического задания, сбор коммерческих предложений. Определение начальной (максимальной) цены контракта. | Необоснованное расширение (ограничение) круга возможных участников закупок.  Необоснованное расширение (сужение) круга удовлетворяющей потребность продукции.  Необоснованное расширение (ограничение), упрощение (усложнение) необходимых условий контракта.  Необоснованное завышение (занижение) НМЦК | Предварительный сговор с участниками закупок.  Возврат определенной суммы от стоимости контракта поставщиком заказчику | Руководитель  Начальники отделов  Контрактный управляющий | Проведение исследования рынка.  Использование типовых описаний объекта закупки.  Постоянный мониторинг и опубликование для использования заказчиками цен на часто закупаемые товары, работы, услуги.  Использование имеющихся методов для обоснования заказчиком начальной (максимальной) цены контракта.  Применение КТРУ и ст.33 ФЗ-44. |
| 2. | Выбор способа определения поставщика | Неадекватный выбор способа закупки по срокам, цене, объему, особенностям объекта закупки, конкурентоспособности и специфики рынка поставщиков. Преднамеренная подмена одного способа закупки другим. | Предварительный сговор с участниками закупок.  Возврат определенной суммы от стоимости контракта поставщиком заказчику | Контрактный управляющий | Внедрение системы эффективного планирования закупок.  Обоснование заказчиком способа определения поставщика.  Определение поставщика конкурентными способами. |
| 3. | Разработка и размещение извещения о закупке, документации о закупке | Несоответствие извещения об осуществлении закупки, документации о закупке имеющимся финансовым ресурсам  (закладываемое в извещение, документацию качество продукции не соответствует (ниже) цене этой продукции, заложенной в проект контракта).  Направленность спецификации и критериев оценки заявок, окончательных предложений участников закупки под конкретного поставщика, т.е. включение в извещение, документацию требований о поставке товаров, выполнении работ, оказании услуг, ограничивающих участие других поставщиков.  Несоответствие закупаемого объекта имеющимся у поставщиков ресурсам, в т.ч. персоналу (т.е. контракт заведомо предполагает субконтракты с «заказными» организациями).  Противоречивость объекта закупки, условий исполнения контракта, условий приемки объекта закупки, гарантийных условий.  Объединение в одну закупку разных объектов закупки. | Предварительный сговор с участниками закупок.  Возврат определенной суммы от стоимости контракта поставщиком заказчику | Контрактный управляющий | Предоставление заказчиком обоснования описания объекта закупки и начальной (максимальной) цены контракта.  Использование типовых описаний объектов закупки, типовых контрактов.  Учет заказчиком предложений субъектов общественного контроля в сфере закупок. |
| 4. | Прием заявок на участие в конкурсе, аукционе, запросе котировок, запросе предложений | Предоставление неполной или недостоверной информации о закупке, подмена разъяснений ссылками на документацию о закупке. Прямые контакты и переговоры с поставщиком. Изменения документации под конкретного поставщика. | Предварительный сговор с участниками закупок.  Возврат определенной суммы от стоимости контракта поставщиком заказчику | Руководитель  Контрактный управляющий | Анализ закупок контролирующими органами. |
| 5. | Рассмотрение заявок на участие в аукционе и запросе котировок в электронной форме. | Необоснованная дискриминация в отношении поставщиков при рассмотрении и оценке заявок.  Использование необъявленных или недопустимых критериев оценки заявок, условий допуска к участию в закупке.  Оглашение неполной или неверной информации о предложениях конкурентов.  Оглашение несуществующей информации об участнике закупки.  Подлог, добавление, изъятие, непринятие заявок на участие в закупках. | Предварительный сговор с участниками закупок.  Возврат определенной суммы от стоимости контракта поставщиком заказчику | Руководитель  Контрактный управляющий  Единая комиссия по осуществлению закупок путем проведения конкурсов, аукционов, запросов котировок и запросов предложений для определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) в целях заключения с ними контрактов на поставки товаров (выполнения работ, оказание услуг) для нужд Маристата | Указание в документации о закупке максимально подробно критериев оценки товаров, работ, услуг и описания объекта закупки.  Ознакомление с результатами независимого мониторинга и оценки эффективности закупок, проведенных субъектами общественного контроля.  Формирование заказчиком комиссий по осуществлению закупок.  Заполнение Декларации о наличии конфликта интересов при осуществлении закупок членами Единой Комиссии (Приложение 3). |
| 6. | Заключение контракта | Необоснованные изменения условий контракта.  Затягивание (ускорение) заключения контракта.  Запрос недопустимых или необъявленных документов и сведений при заключении контракта.  Необоснованный отказ от заключения контракта. | Предварительный сговор с участниками закупок.  Наличие среди участников закупки родственников, свойственников  Возврат определенной суммы от стоимости контракта поставщиком заказчику | Руководитель  Заместитель руководителя  Контрактный управляющий | Своевременная подготовка и направление заказчиком проектов контрактов победителю закупки.  Предоставление информации об осуществлении закупок по запросам субъектов общественного контроля. |
| 7. | Приемка выполненных работ, оказанных услуг и поставленных товаров | Необоснованно жесткие (мягкие) или необъявленные условия приемки продукции по контракту.  Необоснованное затягивание (ускорение) приемки по контракту.  Намеренное отсутствие контроля за исполнением гарантий или игнорирование гарантийного периода. | Предварительный сговор с участниками закупок.  Возврат определенной суммы от стоимости контракта поставщиком заказчику | Руководитель  Начальники отделов  Эксперты | Приемка товаров, работ, услуг соответствующих требованиям, установленным контрактом (договором).  Привлечение экспертов к проведению проверки предоставленных поставщиком результатов, предусмотренных контрактом. |