|  |
| --- |
| Одобренона заседании Рабочей группыпо оценке коррупционных рисковпри осуществлении закупок товаров, работ, услуг в Территориальном органе Федеральной службы государственной статистики по Республике Марий Эл(протокол от 31.07.2023 № 1) |

**РЕЕСТР КОРРУПЦИОННЫХ РИСКОВ, ВОЗНИКАЮЩИХ ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ЗАКУПОК ТОВАРОВ, РАБОТ, УСЛУГ
В МАРИСТАТЕ**

| № п/п | Этапы осуществления закупок | Краткое наименование коррупционного риска | Описание возможной коррупционной схемы | Наименование должностей гражданских служащих (работников), которые могут участвовать в реализации коррупционной схемы | Меры по минимизации коррупционных рисков |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. | Составление технического задания, сбор коммерческих предложений. Определение начальной (максимальной) цены контракта. | Необоснованное расширение (ограничение) круга возможных участников закупок.Необоснованное расширение (сужение) круга удовлетворяющей потребность продукции.Необоснованное расширение (ограничение), упрощение (усложнение) необходимых условий контракта.Необоснованное завышение (занижение) НМЦК  | Предварительный сговор с участниками закупок.Возврат определенной суммы от стоимости контракта поставщиком заказчику | РуководительНачальники отделовКонтрактный управляющий | Проведение исследования рынка.Использование типовых описаний объекта закупки.Постоянный мониторинг и опубликование для использования заказчиками цен на часто закупаемые товары, работы, услуги.Использование имеющихся методов для обоснования заказчиком начальной (максимальной) цены контракта.Применение КТРУ и ст.33 ФЗ-44. |
| 2. | Выбор способа определения поставщика | Неадекватный выбор способа закупки по срокам, цене, объему, особенностям объекта закупки, конкурентоспособности и специфики рынка поставщиков. Преднамеренная подмена одного способа закупки другим. | Предварительный сговор с участниками закупок.Возврат определенной суммы от стоимости контракта поставщиком заказчику | Контрактный управляющий | Внедрение системы эффективного планирования закупок.Обоснование заказчиком способа определения поставщика. Определение поставщика конкурентными способами.  |
| 3. | Разработка и размещение извещения о закупке, документации о закупке  | Несоответствие извещения об осуществлении закупки, документации о закупке имеющимся финансовым ресурсам (закладываемое в извещение, документацию качество продукции не соответствует (ниже) цене этой продукции, заложенной в проект контракта). Направленность спецификации и критериев оценки заявок, окончательных предложений участников закупки под конкретного поставщика, т.е. включение в извещение, документацию требований о поставке товаров, выполнении работ, оказании услуг, ограничивающих участие других поставщиков. Несоответствие закупаемого объекта имеющимся у поставщиков ресурсам, в т.ч. персоналу (т.е. контракт заведомо предполагает субконтракты с «заказными» организациями). Противоречивость объекта закупки, условий исполнения контракта, условий приемки объекта закупки, гарантийных условий. Объединение в одну закупку разных объектов закупки. | Предварительный сговор с участниками закупок.Возврат определенной суммы от стоимости контракта поставщиком заказчику | Контрактный управляющий | Предоставление заказчиком обоснования описания объекта закупки и начальной (максимальной) цены контракта.  Использование типовых описаний объектов закупки, типовых контрактов.  Учет заказчиком предложений субъектов общественного контроля в сфере закупок. |
| 4. | Прием заявок на участие в конкурсе, аукционе, запросе котировок, запросе предложений | Предоставление неполной или недостоверной информации о закупке, подмена разъяснений ссылками на документацию о закупке. Прямые контакты и переговоры с поставщиком. Изменения документации под конкретного поставщика. | Предварительный сговор с участниками закупок.Возврат определенной суммы от стоимости контракта поставщиком заказчику | РуководительКонтрактный управляющий | Анализ закупок контролирующими органами.  |
| 5. | Рассмотрение заявок на участие в аукционе и запросе котировок в электронной форме. | Необоснованная дискриминация в отношении поставщиков при рассмотрении и оценке заявок.Использование необъявленных или недопустимых критериев оценки заявок, условий допуска к участию в закупке.Оглашение неполной или неверной информации о предложениях конкурентов.Оглашение несуществующей информации об участнике закупки.Подлог, добавление, изъятие, непринятие заявок на участие в закупках. | Предварительный сговор с участниками закупок.Возврат определенной суммы от стоимости контракта поставщиком заказчику | РуководительКонтрактный управляющийЕдиная комиссия по осуществлению закупок путем проведения конкурсов, аукционов, запросов котировок и запросов предложений для определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) в целях заключения с ними контрактов на поставки товаров (выполнения работ, оказание услуг) для нужд Маристата | Указание в документации о закупке максимально подробно критериев оценки товаров, работ, услуг и описания объекта закупки. Ознакомление с результатами независимого мониторинга и оценки эффективности закупок, проведенных субъектами общественного контроля.Формирование заказчиком комиссий по осуществлению закупок.Заполнение Декларации о наличии конфликта интересов при осуществлении закупок членами Единой Комиссии (Приложение 3). |
| 6. | Заключение контракта | Необоснованные изменения условий контракта. Затягивание (ускорение) заключения контракта. Запрос недопустимых или необъявленных документов и сведений при заключении контракта. Необоснованный отказ от заключения контракта. | Предварительный сговор с участниками закупок.Наличие среди участников закупки родственников, свойственниковВозврат определенной суммы от стоимости контракта поставщиком заказчику | РуководительЗаместитель руководителяКонтрактный управляющий | Своевременная подготовка и направление заказчиком проектов контрактов победителю закупки. Предоставление информации об осуществлении закупок по запросам субъектов общественного контроля. |
| 7. | Приемка выполненных работ, оказанных услуг и поставленных товаров  | Необоснованно жесткие (мягкие) или необъявленные условия приемки продукции по контракту. Необоснованное затягивание (ускорение) приемки по контракту. Намеренное отсутствие контроля за исполнением гарантий или игнорирование гарантийного периода.  | Предварительный сговор с участниками закупок.Возврат определенной суммы от стоимости контракта поставщиком заказчику | РуководительНачальники отделовЭксперты | Приемка товаров, работ, услуг соответствующих требованиям, установленным контрактом (договором).Привлечение экспертов к проведению проверки предоставленных поставщиком результатов, предусмотренных контрактом. |